

## **ETAPAS DE INDUSTRIALIZACIÓN EN ESPAÑA:** **FASES INICIALES; CONSOLIDACIÓN; CRISIS Y RECONVERSIÓN INDUSTRIAL**

Desde sus inicios, la industria española ha pasado por distintas etapas, cada una de ellas marcada por una estructura y unas pautas de localización.

### **1.- EL INICIO DE LA INDUSTRIALIZACIÓN (1855-1900)**

España se incorporó a la primera revolución industrial con **retraso** respecto a otros países de Europa occidental. Las causas fueron las difíciles condiciones para el despegue industrial:

- **mala dotación en algunas materias primas y productos energéticos básicos (algodón y carbón)**

- **escaso espíritu de empresa**, dado que la tierra era el valor social dominante  
- **falta de capital**, había poco capital disponible porque los particulares invertían en la compra de tierra desamortizada y el Estado estaba endeudado.

- **El atraso tecnológico** que obligaba a importar maquinaria.

- **La demanda limitada** por el bajo crecimiento demográfico y la pobreza de las rentas campesinas.

- **La situación exterior desfavorable** (guerra de la Independencia, desastre colonial)

- **La política industrial inadecuada** (libre exportación de minerales y proteccionismo).

A pesar de ello, durante la segunda mitad del siglo XIX se crearon algunas industrias (siderometalúrgica y textil), con tecnología atrasada y dependiente del exterior, dependencia de capital extranjero y minifundio empresarial. Estas industrias se localizaron en Andalucía, aprovechando los minerales de la zona (pero decayó pronto por la competencia de emplazamientos más favorables); en algunos puntos costeros cercanos a materias primas y fuentes de energía o con puertos que facilitaban el acceso a estas (Asturias y el País Vasco se especializaron en la siderurgia y Cataluña en la industria textil algodonera) y en Madrid por su papel como centro financiero y administrativo, atrajo población y estimuló la industria.

### **2.- EL CRECIMIENTO INDUSTRIAL DEL PRIMER TERCIO DEL SIGLO XX (1900-1936).**

Durante el primer tercio del siglo XX se produjo un crecimiento industrial, cuyas **causas** fueron la **decadencia de las exportaciones de minerales**, que favoreció su utilización por la industria nacional; el **auge de la minería del carbón**; el **aumento de la inversión nacional** procedente de la repatriación de capitales desde las colonias que se perdieron en 1898 y los beneficios obtenidos de las exportaciones a Europa durante la Primera Guerra Mundial; el **impulso de las obras públicas** durante la dictadura de Primo de Rivera, que favoreció el desarrollo de numerosos sectores industriales (cemento, hierro); el proteccionismo industrial, que eliminaba la competencia exterior y la incorporación de los avances de la segunda revolución industrial.

Así se afianzó la industria básica y se diversificó la producción con nuevos sectores (material eléctrico, químico, transformación mecánica, cemento) y con el crecimiento de las industrias de consumo y bienes de equipo. La localización industrial consolidó la hegemonía de los focos anteriores, salvo el andaluz, que agudizó su decadencia.

### **3.- LA REGRESIÓN DURANTE LA GUERRA CIVIL Y LA POSGUERRA (1939-1959).**

Las causas de la regresión industrial entre 1939 y 1959 fueron las destrucciones de la guerra y la política autárquica de la posguerra, que pretendía la autosuficiencia. Este objetivo trató de alcanzarse con una importante intervención del Estado, que cristalizó en la creación del INI (Instituto Nacional de Industria, en 1941), que actuaba como sustituto de la empresa privada en actividades poco rentables o que requerían grandes inversiones. También se fomentó la explotación de los recursos propios, aunque no fuesen rentables y se impusieron restricciones a la inversión extranjera y a las importaciones. Con ello se fomentó la industria por falta de competencia, pero también se frenó su expansión por la escasez de capitales, materias primas, fuentes de energía y maquinaria.

Así, se consolidó una estructura industrial caracterizada por la existencia de grandes empresas controladas por el Estado (INI), concentradas en las costas cantábrica y mediterránea y por pequeñas fábricas dispersas y antieconómicas. La autarquía colocó a las empresas en una situación tan difícil que se hizo necesario el abandono de esta política en 1959.

#### **4.- EL DESARROLLO INDUSTRIAL (1959-1975) (CONSOLIDACIÓN)**

Desde 1960 a 1975 se produjo un **enorme crecimiento** de la industria. Sus **causas** fueron la **expansión de la economía capitalista mundial**, que llevó a las empresas multinacionales a invertir en nuevos espacios, como España; **la llegada de capital** (turismo, remesas de emigrantes y capital extranjero, gracias a la liberalización de su entrada en España); **el bajo coste de la energía**; **la liberalización de las importaciones**, y el interés del **Estado**, que la fomentó a través de los **planes de desarrollo**.

Así la estructura estatal mejoró, aunque seguía contando con importantes limitaciones: se diversificó la producción, pero siguieron dominando los sectores maduros, de tecnología simple y consumidores de gran cantidad de trabajo y/o energía; mejoraron la tecnología y la modernización, aunque existía una excesiva dependencia tecnológica, financiera y energética del exterior; aumentó el tamaño de las empresas, pero persistieron muchas pequeñas y anticuadas y creció la exportación de manufacturas, aunque existía una notable dependencia comercial, por la necesidad de importar bienes de equipo y tecnología.

La localización de la industria se concentraba en las grandes ciudades y en sus áreas metropolitanas y, a nivel regional, en los núcleos anteriores, aunque se crearon otros nuevos por la difusión industrial hacia áreas próximas a los grandes centros congestionados y por la política de polos de desarrollo, que favoreció la instalación de industrias en algunas ciudades, que fueron declaradas polos de promoción o desarrollo (Valladolid, Zaragoza).

#### **5.- LA CRISIS Y LA REESTRUCTURACIÓN INDUSTRIAL (1975-1985)**

**La crisis industrial** afectó a todos los países industrializados a partir de 1975 e incidió duramente sobre la estructura industrial española.

##### **- 5.1.- Las causas de la crisis:**

**a)- Causas externas** están relacionadas con los cambios que se produjeron en estas fechas en la economía mundial:

- **Encarecimiento de la energía**, por la gran subida de los precios del petróleo en 1973, que incrementó los costes de producción.
- **El agotamiento del ciclo tecnológico anterior** y el inicio de otro nuevo, -la **“tercera revolución industrial”**-, asentado sobre nuevas tecnologías, que dejan anticuadas a las anteriores (microelectrónica, informática, telecomunicaciones, robótica y biotecnología).
- **Nuevos sectores industriales** derivados de ellas (aeronáutica, robótica nuevos materiales).
- **Nuevas características de la demanda** (calidad y diseño), que requieren una innovación permanente y una diversificación de los productos que no todas las empresas pueden abordar.
- Los **nuevos sistemas de producción flexibles** (descentralizada en pequeños establecimientos) se imponen sobre el sistema fordista (concentración en grandes fábricas, integradas verticalmente, que elaboraban en serie grandes cantidades de productos homogéneos y baratos).
- **La mundialización de la economía y la competencia de los NPI** (Nuevos Países Industrializados). La mundialización ha **acentuado la división internacional del trabajo**: los diversos territorios se especializan en unos u otros sectores industriales según sus ventajas. Este hecho **ha alterado la localización tradicional de la industria**, pues han surgido los NPI, casi todos asiáticos, que se han especializado en industrias tradicionales (siderurgia, construcción naval, textil, confección, calzado) y sectores de montaje, en los que

son muy competitivos por el bajo coste de su mano de obra, de modo que sus precios de venta son menores que los de los países industrializados, que no pueden competir con ellos.

**b)- Causas internas** que ahondaron la crisis:

- **Las deficiencias estructurales de la industria española:** Las deficiencias estructurales de la industria española: desfavorable *especialización en sectores maduros*, muy consumidores de energía y trabajo, que fueron los más afectados por la crisis; *insuficiente modernización tecnológica*; *elevada dependencia exterior* (energética, tecnológica y financiera), y *acusado endeudamiento por la baja autofinanciación*.

- La coyuntura histórica (muerte de Franco, transición), que generó *incertidumbre*, *redujo la inversión* y *retrasó las políticas para hacer frente* a la crisis.

### **5.2.- Las consecuencias de la crisis.**

- a) Cierre de muchas empresas.
- b) Descenso de la producción.
- c) Caída de los beneficios.
- d) Aumento del endeudamiento y del paro.
- e) Descenso de la aportación industrial al PIB
- f) Consolidación de la posición periférica española a escala mundial.

## **6.- LA POLÍTICA FRENTE A LA CRISIS. LA REESTRUCTURACIÓN INDUSTRIAL.**

Para atajar la crisis los países de la OCDE (Organización de Cooperación y Desarrollo Económico) adoptaron desde 1975 políticas de reestructuración industrial, que en España se retrasaron hasta la siguiente década por las circunstancias políticas.

- a) Ayudas estatales de TIPO FINANCIERO:
  - Subvenciones y créditos.
- b) Ayudas estatales de TIPO FISCAL:
  - Deducciones y bonificaciones o descuentos en la cuota tributaria.
- c) Ayudas estatales de TIPO LABORAL:
  - Facilidades para la regulación de empleo y jubilaciones anticipadas.

### **a) LA RECONVERSIÓN INDUSTRIAL**

- **Definición:**

- Tratamiento de choque para asegurar LA VIABILIDAD a medio plazo de las industrias en crisis.

- **Las actuaciones principales:**

- o ajuste de la oferta a la demanda,
- o regulaciones de plantilla;
- o saneamiento financiero de las empresas,
- o especialización en productos con mayor demanda,
- o aplicación de los nuevos sistemas de organización y gestión.

- **Sectores afectados:**

- o Sectores maduros (ramas metalmecánica, construcción naval, línea blanca de electrodomésticos, equipo eléctrico y electrónico, textil y calzado y cinco empresas multinacionales aisladas)
  - Esenciales por su importancia económica y el empleo que generan.

- **Los resultados**

- o Fuerte reducción de empleo.
- o Repercusiones de la entrada en la UE.
  - Segunda reconversión en 1991.
- o Ramas metalmecánica y grandes empresas.

b) **LA REINDUSTRIALIZACIÓN** o recomposición del tejido industrial de las zonas afectadas por la reconversión, se llevó a cabo en dos vertientes:

- **La modernización tecnológica** de los sectores que, sometidos a reconversión, presentasen una clara viabilidad futura.
- **La creación de nuevas actividades de futuro**
  - o 1) Intentos de diversificación.
  - o 2) Creación de Zonas de Urgente Reindustrialización (ZUR), en 1983:
    - Incentivos fiscales y financieros.
    - Galicia, Asturias, la zona del Nervión, Barcelona, Madrid y Cádiz.
- **Resultados:**
  - o **1) POSITIVOS:**
    - Crecimiento de la inversión y diversificación.
  - o **2) NEGATIVOS:**
    - Creación de menos empleo del previsto.
    - Beneficios para las grandes empresas.
    - Acentuación de los desequilibrios regionales (Madrid y Barcelona se llevaron la mayoría de los proyectos, ante el escaso atractivo de las restantes zonas).

